



INGENIEUR(E) TECHNICO-COMMERCIAL

POSTE

Contrat : CDI

Lieu de travail : Gravigny (27) - Horaires en journée

Rémunération : Salaire fixe + variable et véhicule de fonction

STRUCTURE

PACOSPHARM, société d'ingénierie, basée dans l'Eure (Normandie), est spécialisée dans la conception de machines pour le milieu pharmaceutique et cosmétique (conditionnement primaire et secondaire).

Si vous êtes passionné(e) de robotique et de nouvelles technologies en général, aimez trouver des solutions techniques à des problématiques, souhaitez participer à une dynamique collective d'entreprise, vous êtes le/la bienvenu(e) !

Postuler chez PACOSPHARM ce n'est pas prendre un enième poste, c'est faire partie d'une équipe.

MISSIONS

- Prospecter, cibler et développer le portefeuille clients sur les secteurs pharma et cosmétique
 - Vous assurez un relationnel régulier auprès des clients et prospects afin de vous positionner sur tous les projets correspondants à notre gamme machines.
 - Comprendre les besoins techniques des clients et trouver les solutions adaptées en vous appuyant sur la direction technique et les bureaux d'études
 - Lecture de cahiers des charges et spécificités projets en vue de rédaction d'offres de prix
 - Rédaction des dossiers d'offres commerciales et techniques
 - Présentation de la structure et de nos solutions chez les clients ou via des réunions à distance
 - Participation à la promotion de nos machines sur les salons
-

PROFIL

- De formation technique, mécanique, ingénieur, vous avez au moins 3 ans d'expérience en tant que commercial(e) ou technico-commercial(e) dans l'industrie (une approche du secteur pharma / cosmé serait un plus)
 - Vous êtes passionné(e) et motivé(e) par le domaine technique et notamment la robotique
 - Vous êtes rigoureux(se) et organisé(e) pour suivre plusieurs chiffrements simultanés
 - Vous êtes à l'aise en anglais (oral et écrit)
 - Vous avez la capacité et l'envie de nous aider à développer notre activité
-